



Скриншот сайта [icandeliver.ru \\$\('#14157839739783638' \).html\(decodeURIComponent\('%d0%98%d0%b7%d0%be%d0%b1%d1%80%d0%b0%d0%b6%d0%b5%d0%bd%d0%b8%d0%b5%3a%20%3c%61%20%68%72%65%66%3d%22%68%74%74%70%73%3a%2f%2f%77%77%77%2e%69%63%61%6e%64%65%6c%69%76%65%72%2e%72%75%2f%22%20%74%61%72%67%65%74%3d%22%5f%62%6c%61%6e%6b%22%3e%69%63%61%6e%64%65%6c%69%76%65%72%2e%72%75%3c%2f%61%3e' \) \);](#)

Проект по подбору грузоперевозчиков iCanDeliver.ru получил инвестиции в 3 миллиона долларов от бизнес-ангелов. Об этом «Ленте.ру» сообщили в пресс-службе компании.

iCanDeliver.ru позволяет заказчикам через сайт проекта подобрать автомобильный, железнодорожный, морской и авиатранспорт для перевозки грузов в Европе (включая Россию), Азии и США. Сервис предлагает оптимальный маршрут, после чего в CRM-системе автоматически формируются документы. Клиенты могут их использовать в электронной форме. Основателем проекта является Данил Рудаков

Стартап получил вложения от Кирилла Кириллова и Виталия Разгуляева, имеющих опыт инвестиций в разработку программного обеспечения, создание симуляторов и проекты в строительном бизнесе.

Сервисы по подбору пассажирских и грузовых такси, а также перевозчиков грузов в

этом году популярны на венчурном рынке. На рынке такси получили инвестиции такие стартапы, как городское такси Uber и GetTaxi, система поиска междугородних попутчиков Blablacar, подбор автомобильных грузоперевозчиков «Грузопоиск» и другие.

Материалы по теме

09:37 14 августа 2014



Смартфон, два счетчика

Битва за инвесторов среди мобильных сервисов для заказа такси вышла на новый уровень

Инвестор Виталий Разгуляев признает, что стартапу предстоит тяжелая работа по привлечению клиентов, которые вовлечены в схему логистики, выстроенную десятилетиями. Преимуществами проекта в компании считает отсутствие комиссий от посредников (сервису клиенты выплачивают месячную абонентскую плату — от 5900 рублей). А также быстрый поиск контрагентов, широкую географию работы и возможность оформления электронных документов.

Андрей Романенко, управляющий партнер фонда Run Capital оценил перспективы стартапа: «Проект интересный, насколько я понимаю уникальный, не имеющий прямых аналогов в мире. Его успех, будет зависеть от широты и актуальности контента. Только это сможет перевести сложившиеся, возможно и не оптимальные, но годами проверенные бизнес-процессы на новых контрагентов». Романенко добавил, что для этого будет необходимо сразу показать клиентам эффективность использования нового сервиса. Из преимуществ проекта он отметил опыт основателя проекта в работе на данном рынке.

Романенко считает инвестиции в три миллиона долларов прекрасными условиями для основателя проекта. Однако он отметил высокий риск для инвесторов: «В данном случае, лично я бы переводил инвестиции траншами, в соответствии с выполненными KPI, это минимизирует риск ангелов. Но каждый инвестор придерживается своих правил и стратегии».

Источник - <http://lenta.ru/news/2014/11/11/delivery3m/>